

Unterhaltung mit Sacom

Die Sacom AG aus Brügg ist heute einer der grössten unabhängigen Anbieter für Multimedia, Unterhaltungselektronik und professionelles Audio & Video in der Schweiz und im Fürstentum Liechtenstein. Ihre Kunden sind der Audio & Video-Fachhandel, professionelle Audio & Video Systemintegratoren, das Autogewerbe, die grossen Handelsketten und Warenhäuser. Die offene und ehrliche Zusammenarbeit mit allen Handelspartnern sichert den langjährigen Erfolg des 30 Mitarbeiter starken Unternehmens.

Stufenweise Einführung

Da die eingesetzte Business Software nicht mehr weiterentwickelt wurde, entschied man sich nach dem Evaluationsprozess für die Einführung von toska. Folgende Zielsetzungen sollten mit der Einführung erreicht werden:

- Stufenweiser Umstieg des Unternehmens beginnend mit dem Rechnungswesen
- Möglichkeit der Eigenentwicklung in toska durch eigenes Personal
- Integration der vorhandenen Lagersoftware Postlogistics
- Einführung eines zeitgemässen Webshop Auftritts

Nach Einführung des toska Rechnungswesens wurde das zweite Teilprojekt mit der gesamten Auftragsbearbeitung gestartet. Unter Einhaltung einer Testphase wurde der Produktivbetrieb termingerecht und reibungslos aufgenommen. Mit der toska Auftragsbearbeitung arbeiten 30 Anwender. Die Anwendung toska wird zentral auf einer Datenbank (Oracle) betrieben.

Zur Wahrung der Kernkompetenzen und zur Entlastung von Sacom AG, wurde der Betrieb des Auslieferungslagers bereits früher an einen externen Partner, Postlogistics, übertragen. toska liefert über eine Schnittstelle alle dazu notwendigen Informationen und Daten an das System der Postlogistics.

Die Preis- und Konditionsgestaltung der Produkte für die sehr unterschiedlichen Geschäftskunden sind in toska über die vorhandene Matrix gelöst. Tosca ermöglicht die Einkaufsplanung der Geräte für die nächste Geschäftsperiode. Die komplexen Prognosen- und Absatzzahlen liefert der Verkauf.

Mit toska in die Zukunft

Zukünftig wird man die Bedarfsplanung im Einkauf weiterentwickeln sowie die Integration der Geschäftspartner forcieren. Die Einführung der toska Kassensoftware ist ebenfalls projektiert.

Für Sacom AG stellen diese Anforderungen die Kernpunkte bei der Einführung von toska dar.

Fazit

Mit toska und dynasoft konnten alle Zielsetzungen zu 100% erreicht werden. Besonderer Pluspunkt ist die Kompetenz der Ansprechpartner bei dynasoft sowie die Möglichkeit, Eigenleistung durch Sacom Fachkräfte erbringen zu können.

Eingesetzte Module und Funktionen

- Stammdaten
- Einkauf
- Verkauf
- Lager
- CRM
- Buchhaltung
- Kostenstellen- und Kostenträgerrechnung
- Seriennummernverwaltung
- Oracle Discoverer BI
- toska Webshop
- Servicemanagement



sacom